

## TRADITIONELE VERHOUDINGEN IN DE SECTOR NIET MEER VAN DEZE TIJD

# FPT-VIMAG EN NEVAT SLAAN HANDEN INEEN VOOR TOEKOMSTBESTENDIGE MAAKINDUSTRIE

Brancheverenigingen FPT-VIMAG en NEVAT werken sinds dit jaar intensief met elkaar samen. Een belangrijke stap volgens betrokkenen, omdat veel thema's in de maakindustrie alleen door samenwerking kunnen worden opgepakt. Maar wat hopen de brancheorganisaties precies teweeg te brengen? En hoe willen ze daar vorm aan geven de komende jaren?

DOOR WOUTER DEN OTTELANDER

**S**amenwerking tussen toeleveranciers en fabrikanten is van alle tijden, maar dat de overkoepelende brancheorganisaties de koppen bij elkaar steken is redelijk uniek. NEVAT is de branchevereniging van zo'n honderd toeleveranciers in de Nederlandse maakindustrie. FPT-VIMAG komt op voor de belangen van honderdvijftig fabrikanten en importeurs van machines, systemen, gereedschappen en diensten voor de metaalindustrie. Twee organisaties met verschillende belangen die elkaar toch hebben gevonden. 'We hebben meer gemeen dan we zelf vooraf dachten', zegt Eddo Cammeraat, voorzitter van FPT-VIMAG met een brede glimlach.

### DUIDELIJKE VERSCHUIVING

De beslissing om samen te werken komt volgens Cammeraat voort uit de behoefte om traditionele verhoudingen in de sector los te laten. 'In onze branche concurreren we van oudsher veel meer met elkaar. We zien echter een duidelijke verschuiving in de markt. Het volstaat niet meer om als producent of toeleverancier op je eigen eilandje te blijven. De complexiteit van moderne productielijnen vraagt om samenwerking binnen de keten, waarbij innovatie en kennisdeling centraal staan. Dat vereist een zekere mate van openheid, iets wat binnen onze verenigingen steeds meer dagelijkse kost wordt.' NEVAT-voorzitter Corné van Opdorp vult aan: 'De traditionele klant-leverancier verhouding verschuift steeds meer naar de achtergrond, omdat het voor de toekomst essentieel is dat alles binnen de fabriek met elkaar kan communiceren en data kunnen worden gedeeld. Als we als toeleveranciers blijven vasthouden aan concurrentie en een gescheiden aanpak, missen we de kans om samen nieuwe oplossingen te ontwikkelen die écht waarde toevoegen.' In het verleden zochten de twee brancheverenigingen al toenadering tot elkaar, maar tot



Tussen NEVAT-voorzitter Corné van Opdorp (uiterst links) en FPT-VIMAG-voorzitter Eddo Cammeraat (uiterst rechts) staan de leden van het brancheteam FPT-VIMAG en NEVAT: Alwin Pol, Edwin Dekker, Ilse Bloot-Blokland, Martine de Winter, Menno de Haan, Jolanda Bredewoud en Ires Veerman. Foto: FPT-VIMAG/NEVAT

een echte samenwerking kwam het nooit. Cammeraat: 'In 2014 heb ik het bestuur al eens aangeschreven om meer activiteiten met NEVAT op te pakken. Het bleef echter bij wat geflirt. De afgelopen drie jaar hebben we de banden aangehaald en daar is nu deze mooie stap uitgekomen.'

### STRATEGISCHE DOORBRAGEN

Sinds de intensivering van de samenwerking zijn de secretariaten van beide verenigingen nauw betrokken bij elkaar. Er vinden gezamenlijke bestuursvergaderingen plaats en er worden gezamenlijke ledenbijeenkomsten georganiseerd. Ires Veerman, branchemanager van NEVAT en FPT-VIMAG: 'We hebben de afgelopen maanden veel gesproken met onze leden, enquêtes gehouden en bijeenkomsten georganiseerd om gemeenschappelijke thema's te bespreken. Vervolgens hebben we met beide besturen een strategische sessie gehouden waarin we de speerpunten voor de komende jaren hebben vastgesteld. Denk aan

onderwerpen zoals AI, data-uitwisseling en arbeidsproductiviteit.' De samenwerking moet ervoor zorgen dat de verenigingen beter kunnen focussen op specifieke thema's en ze leden gericht kunnen ondersteunen. 'Vanaf begin 2025 willen we echt intensiever samenwerken. Nu ligt de focus nog even op het integreren van onze backoffices.'

Per thema willen de brancheorganisaties volgend jaar flinke stappen zetten. Edwin Dekker, industriespecialist van NEVAT en FPT-VIMAG, legt uit: 'We kijken goed naar de thema's en wat er precies nodig is. Dat doen we in werkgroepen waarin NEVAT en FPT-VIMAG allebei vertegenwoordigd zijn. Daaruit kunnen verschillende acties naar voren komen, zoals workshops of studies. Zo kunnen we bijvoorbeeld een technische roadmap ontwikkelen, om bedrijven te helpen een concreet actieplan te ontwikkelen voor de implementatie van nieuwe technologieën zoals AI. De koplopers binnen de sector trekken

daarbij de kar, maar door onze samenwerking kunnen we nu ook het bredere peloton meenemen en ondersteunen.’

**GROTER NETWERK**

Los van de gezamenlijke onderwerpen zijn de brancheorganisaties ook concreet bezig met studies in de verspanende markt en de plaatwerkmarkt. Dekker: ‘Op die specifieke vakgebieden kijken we naar de huidige markt, trends en het perspectief voor de toekomst. In de klankbordgroepen zitten ook leden van beide groepen. Samen willen we de continuïteit voor de bv Nederland waarborgen door op tijd kansen en bedreigingen te detecteren. Maar ook om over en weer een stukje begrip te creëren en elkaars thema’s beter te begrijpen.’

De samenwerking zorgt ook voor een bredere ondersteuning van de leden en een groter netwerk om op terug te vallen. Cammeraat: ‘Voor onze leden betekent dit dat ze toegang krijgen tot meer bedrijven met complementaire kennis en ervaring. Daarnaast kunnen ze profiteren van gezamenlijke evenementen, onderzoeken en programma’s. Hierdoor kunnen we zowel de leveranciers als de toeleveranciers in de maakindustrie beter ondersteunen in hun groeiambities.’

**STERKE VUIST**

De samenwerking tussen FPT-VIMAG en NEVAT gaat verder dan kennisdeling en workshops. Het gezamenlijk optrekken richting de politiek is een

belangrijk doel. Van Opdorp: ‘Samen staan we sterker om onze stem in Den Haag te laten horen. Tal van onderwerpen zijn cruciaal voor de toekomst van de industrie, en daar moeten we onze leden actief bij betrekken. Als lid van de FME kunnen we nu een sterkere vuist maken en zorgen dat onze thema’s een plekje op de agenda krijgen.’

**‘SAMEN WILLEN WE DE CONTINUÏTEIT VOOR DE BV NEDERLAND WAARBORGEN’**

Veerman benadrukt het belang om een breed draagvlak te creëren binnen de politiek: ‘Met een gezamenlijke boodschap en strategie kunnen we meer bereiken en de positie van de maakindustrie verder versterken.’

**EIGEN IDENTITEIT**

Hoewel de samenwerking steeds intensiever wordt, behouden beide verenigingen hun eigen

identiteit. ‘We blijven twee aparte verenigingen met een eigen focus’, benadrukt Veerman. ‘FPT-VIMAG richt zich primair op de leveranciers van metaalbewerkende machines en automatiseringssystemen, terwijl NEVAT de toeleveranciers vertegenwoordigt. Het is belangrijk dat we onze leden blijven bedienen op de thema’s die voor hen relevant zijn, maar wel met een gedeelde visie voor de toekomst. Zo houden we straks mogelijk een gezamenlijke ledenvergadering, met daarnaast ruimte voor besloten sessies voor de aparte groepen.’

Dekker is enthousiast over de nieuwe dynamiek tussen de twee verenigingen. ‘De samenwerking voelt zo natuurlijk dat het lijkt alsof we het al jaren doen. Het zorgt voor een nieuwe energie binnen de verenigingen en biedt veel kansen om samen een verschil te maken. Bovendien merken we nu al dat alles net even iets professioneler is. We zijn er zeker van dat we de juiste stap hebben gezet.’

Veerman sluit zich daarbij aan: ‘Het is een mooie stap voorwaarts. We vertellen voor het eerst ons verhaal op deze manier, en dat is inspirerend voor ons allemaal. We kiezen voor ondernemerschap en dat doen we samen, met volle overtuiging en plezier.’ ●

- [www.fpt-vimag.nl](http://www.fpt-vimag.nl)
- [www.nevat.nl](http://www.nevat.nl)

**NCAB GROUP**

**Because failure is not an option.**

In your daily life you are dependent on a lot of products. The car you drive, the airplane you fly in or the ECG equipment measuring your heart. You expect them to work – because they have to.

All electronic products have a PCB inside. At first sight they may all look the same. But it could be a world of difference between a normal and a High Reliability PCB.

**High Reliability PCBs.**  
Because failure is not an option.

Call us on **+31 344 622556**  
or visit [www.ncabgroup.com](http://www.ncabgroup.com) for more info.